
CURSO APLICACIÓN PRÁCTICA DE LOS INCOTERMS 2010

DATOS GENERALES AL CURSO

Nombre del curso **Incoterms 2010. Nivel Avanzado**

Dirigido a

Este curso va dirigido a todos los profesionales que necesitan conocer la aplicación práctica de los Incoterms 2010, a un nivel avanzado, entendiendo claramente en qué consiste un Incoterm en la práctica y todo lo que conlleva detrás a diferentes niveles (jurídico, contractual, etc.)

El curso está orientado a profesionales de la Logística, Compras, Administración y Ventas.

También está dirigido a aquellas personas que desean incorporarse a empresas que realizan actividades de comercio nacional e internacional y desarrollar una carrera profesional en el sector comercial aprovechando las oportunidades que el mismo ofrece. Entre otros puestos:

- Responsables de exportación/importación.
- Operadores logísticos/Operadores de Transporte (agencias, Transitarios).
- Responsables de expedición/almacén/compras/stocks.
- Jefes de tráfico de empresas transportistas/Responsables de Transporte.
- Responsables de Logística y Operaciones.
- Responsable de almacén.
- Responsable de compras.
- Responsable de Gestión de Stocks.

Presentación

Existen multitud de cursos de Incoterms, pero la inmensa mayoría se quedan en la parte teórica, con lo que el profesional acaba teniendo multitud de dudas sobre la aplicación práctica. Por ejemplo, ¿sabe usted desglosar los costes de un FCA Puerto de Valencia, Terminal Noatum, Incoterms 2010? ¿Sabe usted si en un FCA Puerto el exportador debe pagar el precinto y la T3?

La mayor parte de los profesionales contestan a preguntas tan concretas con respuestas generales y sin absoluta certeza. Esto se debe a que la inmensa mayoría de los cursos son vistos o preparados desde la doctrina y no desde la parte operativa.

Cuando diseñamos este curso, lo hicimos pensando en cubrir esta parte y dar, por primera vez en España, un curso de Incoterms con el que entender claramente los conceptos que supone cada uno de ellos en una operación.

Como sabemos, los Incoterms son un conjunto estandarizado de reglas, promovidas por la CCI, y que tuvieron su primera versión en 1936. Se definen bajo 3 letras (EXW; FOB...) y fijan los términos comerciales en la compraventa nacional e internacional. Con estas 3 letras, recogen diversas combinaciones de condiciones, que establecen claramente las obligaciones de las partes (vendedor y comprador) aminorando el riesgo de disputas jurídicas.

La última versión de los Incoterms es la 2010. Su correcta aplicación a los contratos de compraventa internacional implica contratar en mayor o menor medida el transporte internacional por carretera, así como asumir los riesgos de dichas operaciones por parte del vendedor o del comprador.

Nivel	Avanzado
Duración	12 horas
Modalidad	Online
Habilidades	<ul style="list-style-type: none"> • Tener un conocimiento básico del comercio exterior. • Informática a nivel de usuario, para poder manejarse fácilmente por el Campus online. • Es perfecto para aquellas personas que ya tengan un cierto conocimiento sobre incoterms. Si bien, en este curso se realiza una introducción de repaso del nivel básico y se avanza hasta llegar a temas complejos, tales como el tratamiento del riesgo, las cláusulas con obligaciones de las partes, desglose de costes en la práctica diaria en cada tipo de Incoterm, etc.
Demanda de mercado	Totalidad de las empresas industriales, tanto para la venta y compra local, como para la internacional.
Objetivos generales a conseguir	<ul style="list-style-type: none"> • Conocer el concepto y alcance de los incoterms, y el reparto de obligaciones y riesgos para vendedor y comprador mediante su aplicación a un contrato de compraventa • Conocer la evolución de los incoterms • Calcular costes y saber qué conceptos supone cada uno de los incoterms a aplicar. • Redactar correctamente el incoterm acordado para una operación. • Dar a conocer los riesgos que tiene cada incoterm y las recomendaciones para eliminar o minimizar estos riesgos mediante diversas actuaciones concretas. • Elegir el incoterm adecuado tras valorar las características de una operación.
Objetivos específicos (por módulo)	<p>Capítulo I</p> <p>1.1 Entender la evolución del comercio exterior.</p> <p>1.2 Entender el concepto de Incoterm.</p> <p>1.3 Entender el alcance de los Incoterms.</p> <p>Capítulo II</p> <p>2.1 Entender en qué consisten los incoterms y cuáles son sus familias y grupos.</p> <p>2.2 Conocer cómo deben escribirse en un contrato.</p> <p>2.3 Entender para qué sirven y para qué no.</p>

Capítulo III

- 3.1 Conocer cuál es la estructura de los Incoterms.
- 3.2 Entender cada una de las obligaciones del comprador y vendedor.

Capítulo IV

- 4.1 EXW
- 4.2 FCA
- 4.3 FAS
- 4.4 FOB
- 4.5 CPT
- 4.6 CFR
- 4.7 CIP
- 4.8 CIF
- 4.9 DAT
- 4.10 DAP
- 4.11 DDP

Temario	<ol style="list-style-type: none"> 1. Capítulo 1. Introducción al Comercio Internacional. 2. Capítulo 2. Como usar los Incoterms. 3. Capítulo 3. Análisis de las obligaciones del comprador y del vendedor. 4. Capítulo 4. Los Incoterms 2010.
Prácticas	Se realizarán casos prácticos a lo largo del curso.
Requisitos iniciales	Ninguno en particular.
Material necesario	El usuario deberá disponer de ordenador
Software necesario	Ninguno en particular.
Profesor	<p>D. Carlos Hernández Barrueco Licenciado en CC.PP y de la Administración (UPV). Master en Dirección Logística Integral (CSG), Marine & Cargo Surveyor (Colegio Oficial de la Marina Mercante). Ha sido Jefe de Planta en Steco – Allibert; Adjunto al Director de Operaciones en Christian Salvesen – Gerposa / Norbert Dentressangle y Director de Logística y Control de la Producción en Faurecia. Actualmente es responsable de Transporte y Logística del Grupo Levantina.</p>
Contacto	info@grupoisit.com
Certificado	Certificado emitido por la entidad formadora